



PLAN DE INGRESOS PARA MIEMBROS

AYUDANDO A CREAR UN FUTURO
FINANCIERO MÁS SALUDABLE



Bienvenidos



Estamos encantados de que haya elegido The AIM Companies™ como socio en su negocio personal y salud financiera. Desde 1982, hemos proporcionado un competitivo, oportunidad comercial duradera que recompensa a los miembros que ayudan comercializar y distribuir nuestros concentrados de alimentos integrales de alta calidad y suplementos nutricionales.

Nuestra Misión

Junto con los miembros de AIM, nuestra misión es seguir mejorando la vida de las personas a través de la salud y la gratitud empresa mientras viajamos con confianza en el futuro. Es una misión simple, uno que está construido sobre lo más alto ideales del espíritu humano—cuidado y preocupación por los demás, iniciativa personal y el deseo de una vida mejor.

Miembro o Cliente

AIM ofrece opciones para los miembros y cliente para comprar directo de la empresa. De una persona interés en el negocio de AIM la oportunidad es a menudo el factor clave en la decisión de ser un Miembro o un Cliente. Y cada vez que un Cliente decide convertirse en miembro, nosotros facilitar la transición.

Como Miembro, puedes participar en el Plan de ingresos para miembros en cualquier ritmo que elijas. Tu decides si quieres crear un medio tiempo ingresos o construir un negocio de tiempo completo.

Miembros Gratificantes

El Plan de ingresos para miembros faculta Miembros con el potencial de ganar generosas comisiones, bonos y premios en efectivo. Los miembros pueden avanzar por construyendo una organización de línea descendente, sirviendo Línea descendente activa de mentores y clientes.

• Fase de crecimiento de Miembros

Con una pasión por usar y compartir los Productos de AIM, estás listo para patrocinar y construye tu equipo. Obtenga recompensas como el volumen de su grupo aumenta y usted promover a través de los títulos iniciales de los plan de compensación.

• Fase de Expansión de Miembros

Con un negocio establecido, usted está listo para mudarse en las filas de Elite Director al llevar a otros al éxito.

• Liderando El Campo

Disfrute de las recompensas de lograr una vida saludable y volumen de grupo activo, y ayudando sus primeras tres generaciones de Directores hacer lo mismo. Obtenga recompensas aún mayores construyendo dos o más "ramas" de línea descendente próspera. Además, recibe un efectivo premio cada vez que asciendes a un nuevo título o producir un nuevo director de primera línea.

La Ventaja de AIM

Junto con otros beneficios de la membresía, el Plan de Ingresos para miembros brinda una oportunidad para cualquier persona que desee comercializar los productos de AIM a través de un negocio en el hogar.

La Oportunidad Adecuada

Un negocio basado en el hogar de AIM ofrece libertad personal. Hay mínimo inversión y gastos generales requeridos, y permite deducibles de impuestos gastos. Puedes trabajar desde casa a su propio ritmo y conveniencia, y no hay limitaciones para su ganancias potenciales.

Procesamiento Comercial Mensual

Comisiones, bonos y premios en efectivo se calculan y pagan cada mes, basado en la actividad comercial del mes anterior. AIM maneja la logística de pagándole por la actividad de su línea descendente en mercados de todo el mundo.

Compresión

La compresión maximiza la comisión potencial asegurándose de que todos los posibles niveles de calificación estén llenos de miembros productivos en línea descendente. Todos los niveles o generaciones de Miembros en su línea descendente que no hayan realizado un pedido de calificación mensual se omiten al determinar el pago, lo que garantiza que solo los Miembros activos de su línea descendente cuenten como niveles en el plan de comisiones.

Títulos Permanentes

AIM ofrece títulos permanentes, lo que significa que conserva el título que ha obtenido siempre y cuando cumpla con los requisitos mínimos anuales de volumen personal (PV) para mantener su membresía activa y renueva cada año.

Renovación de Membresía Gratis

Cada año en la fecha del aniversario de su Membresía, se debe pagar una tarifa de renovación anual. Esto se renuncia automáticamente cuando acumula un mínimo en compras personales durante su año de afiliación. Para renunciar a la tarifa de renovación de \$20, los miembros mayoristas necesitan un volumen personal (PV) de 100, y los miembros preferidos y edificador de grupo necesitan 600 PV. Los Directores y los Directores Elite necesitan 600 PV o pagan una tarifa de renovación de \$150.

AIM recomienda configurar un **pedido mensual automático (AMR)** para garantizar su calificación para las comisiones mensuales y una renovación anual automática gratuita. Un AMR también ofrece límites más bajos para descuentos que le ahorran dinero.

Valor Insuperable

Además de la capacidad de ganar comisiones, bonos y premios en efectivo, recibirá precios para miembros, el mejor valor para los productos de AIM. Los miembros de AIM también reciben descuentos por volumen para ahorrar dinero:

- Pedidos de productos de \$200 o más (o AMR de \$100) ahorra un 5 por ciento.
- Pedidos de productos de \$600 (o AMR de \$300) ahorra un 10 por ciento.

Disfrute de ahorros aún mayores al ordenar productos en paquetes de 6, combinación paquetes y paquetes de inicio.

Definiciones Clave

Puntos de Bonificación por Volumen (BVP) es el punto valor asignado a los productos. BVP se totaliza mensual y se utiliza para determinar promociones, calificaciones y comisiones.

Volumen Personal (PV) es el BVP que usted acumula de su compras personales.

Volumen de grupo (GV) es el BVP que acumulas de las compras de todos los Clientes Favorecidos, Miembros Mayoristas, Miembros Preferidos y Constructores de Grupo en su línea descendente, MÁS el BVP de su volumen personal (PV).

Las comisiones son ingresos que se pagan mensualmente a un miembro de AIM elegible como resultado de realizar un pedido de calificación mensual para su título de AIM. Usted gana comisiones basadas en el BVP que usted y su línea descendente acumulan al comprar productos durante el mes.

La línea descendente son los miembros que se han unido AIM a través de usted, ya sea personalmente los patrocinó o usted está en la línea ascendente de sus patrocinador personal Su línea descendente es a veces denominada su organización, red, grupo o equipo.

Fase de Crecimiento de Miembros

Comenzar como miembro de AIM es fácil: simplemente pague una tarifa de membresía inicial de \$ 20. Ahora está listo para comenzar a presentar polvos de alimentos integrales de alta calidad de AIM y suplementos nutricionales para personas que están interesados en mejorar y mantener su salud y su bienestar. AIM ofrece opciones de miembros y clientes para aquellos que patrocinador.

El interés de una persona en el negocio de AIM la oportunidad es a menudo el factor clave para decidir ser Miembro o Cliente. En cualquier momento un Cliente decida convertirse a Miembro, lo hacemos fácil de hacer.

Miembro Mayorista de AIM

Este título de Miembro principiante abre la puerta a los beneficios de la membresía, incluyendo la posibilidad de patrocinar a otros y recibir precios para miembros y descuentos por volumen. Para ganar comisiones, fíjese en lograr el primer título que gana comisiones, Miembro Preferido.

Miembro Preferido de AIM

Este es el primer título que genera comisiones de AIM, lo que le permite ganar una comisión del 6% en su volumen personal y una comisión del 7% sobre sus Clientes, que se denominan Clientes Favorecidos en el Plan de Ingreso. Sobre el volúmenes de grupo de sus miembros de primera línea, usted gana 7% en Miembros Mayoristas y 4% en Miembros Preferidos.

Para conseguir este título, acumula un total de 600 Volumen de grupo (GV) dentro de 3 consecutivos meses. Para recibir comisiones por su actividad de línea descendente, haga un pedido mensual calificado de 50 Volumen Personal (PV).

Edificador de Grupo de AIM

El título Edificador de Grupo le permite ganar una comisión del 12% en su volumen personal y una comisión del 13% sobre sus Clientes Favorecidos. En los volúmenes de grupo de sus Miembros de primera línea, gana un 13 % en Miembros Mayoristas, un 7 % en Miembros Preferidos y un 4 % en Edificador de Grupo. Para lograr este título, acumule un total de 3,000 Volumen de Grupo (GV) dentro de 3 meses consecutivos. Para recibir comisiones sobre la actividad de su línea descendente, haga un pedido mensual calificado de 100 Volumen Personal (PV).

Director de AIM

El título de Director le permite ganar una comisión del 18 % sobre su volumen personal y una comisión del 19 % sobre sus Clientes Favorecidos. En los volúmenes de grupo de sus miembros de primera línea, gana un 19 % en Miembros Mayoristas, un 13 % en Miembros Preferidos y un 7 % en Edificadores de Grupos. Para lograr este título, acumule un total de 6,000 Volumen de Grupo (GV) dentro de 3 meses consecutivos. Para recibir comisiones sobre la actividad de su línea descendente, haga un pedido mensual calificado de 150 de Volumen Personal (PV).

ALCANZAR EL TÍTULO	MIEMBRO MAYORISTA	MIEMBRO PREFERIDO	EDIFICADOR DE GRUPO	DIRECTOR
VOLUMEN DEL GRUPO DE 3 MESES*		600	3,000	6,000
CALIFICACIÓN MENSUAL				
VOLUMEN PERSONAL (PV)		50	100	150
COMPENSACIÓN	PORCENTAJES DE COMISIÓN DE PRIMERA LÍNEA			
COMPRAS PERSONALES		6%	12%	18%
CLIENTE FAVORECIDO		7%	13%	19%
MIEMBRO MAYORISTA		7%	13%	19%
MIEMBRO PREFERIDO		4%	7%	13%
EDIFICADOR DE GRUPO			4%	7%

*Volumen total del grupo (GV) por un período de 3 meses. Este es un requisito de una sola vez para lograr el título.

¡Felicidades! La promoción a AIM Director desbloquea mayores ganancias potencial. Además de las comisiones regulares que gana en su volumen del grupo y en aquellos en su línea descendente que también promueven a títulos de Director (consulte las páginas 6 y 7), también puede calificar para ganar bonos de liderazgo y premios en efectivo. De hecho, su ascenso a Director te otorga un **Premio de Promoción de Director de \$350 USD**. (Consulte las páginas 8 y 9 para obtener detalles completos).

Fase de Expansión de miembros

Con un negocio establecido y pasión por compartir los beneficios de la nutrición de AIM, está listo para expandirse a medida que asciende a las filas de Elite Director liderando a otros hacia el éxito.

Director de AIM

Además de lo que gane en su Volumen de Grupo (ver "Director de AIM" en la página 5), el título de Director le permite ganar comisiones en el volúmenes grupales de sus primeras tres generaciones de Directores "separados": una comisión del 6% sobre sus Directores de 1ª Generación, una comisión del 3% en sus Directores de 2da Generación, y una comisión del 2% en su 3ra Directores de Generación.

Director de AIM Star Sapphire

Además de lo que ganas como Director, el Director Star Sapphire el título le permite ganar una comisión del 1 % sobre los volúmenes de grupo de sus Directores de 4.ª generación.

Para lograr este título, acumule tres Directores de primera línea de primera generación que ingresen al mes como Director y califiquen en el mismo mes comercial. Para recibir comisiones sobre la actividad de su línea descendente, califique con un pedido mensual de 150 de Volumen Personal (PV).

Director de AIM Royal Emerald

Además de lo que gana como Director, el Director Royal Emerald el título le permite ganar una comisión del 1 % sobre los volúmenes de grupo de sus Directores de 4.ª y 5.ª generación.

Para lograr este título, acumule seis Directores de primera línea de primera generación que ingresar al mes como Director y calificar en el mismo mes hábil. Para recibir comisiones sobre la actividad de su línea descendente, califique con una orden de 150 Volumen Personal (PV).

Director de AIM Blue Diamond

Además de lo que gana como Director, el Director Blue Diamond el título le permite ganar una comisión del 1 % sobre los volúmenes de grupo de sus Directores de 4ª, 5ª y 6ª generación.

Para lograr este título, acumule nueve Directores de primera línea de primera generación que ingresar al mes como Director y calificar en el mismo mes hábil. Para recibir comisiones sobre la actividad de su línea descendente, califique con una orden de 150 Volumen Personal (PV).

Director de AIM Chairman's Club

Además de lo que gana como Director Blue Diamond, el título más alto de AIM, Director del Chairman's Club, le permite ganar **un 1% adicional en el volumen de su grupo y en los volúmenes de grupo de sus Directores de 1.º a 6.º generación.**

Para lograr este título, acumule doce Directores de primera línea de primera generación que ingresan al mes como Director y califican cada mes para 12 meses consecutivos. Para recibir comisiones sobre la actividad de su línea descendente, califique con un pedido mensual de 150 Volumen Personal (PV).

ALCANZAR EL TÍTULO	DIRECTOR	STAR SAPPHIRE DIRECTOR	ROYAL EMERALD DIRECTOR	BLUE DIAMOND DIRECTOR	CHAIRMAN'S CLUB DIRECTOR
REQUISITO DE UNA SOLA VEZ	6,000 (3 meses GV)	3 DIRECTORES PRIMERA LÍNEA*	6 DIRECTORES PRIMERA LÍNEA*	9 DIRECTORES PRIMERA LÍNEA*	12 DIRECTORES PRIMERA LÍNEA**
CALIFICACIÓN MENSUAL					
VOLUMEN PERSONAL (PV)	150	150	150	150	150
COMPENSACIÓN	PORCENTAJES DE COMISIÓN DE PRIMERA LÍNEA				
PERSONAL	18%	18%	18%	18%	19%
CLIENTE FAVORECIDO	19%	19%	19%	19%	20%
MIEMBRO MAYORISTA	19%	19%	19%	19%	20%
MIEMBRO PREFERIDO	13%	13%	13%	13%	14%
EDIFICADOR DE GRUPO	7%	7%	7%	7%	8%
PORCENTAJES DE COMISIÓN DE GENERACIÓN					
GENERACIÓN 1	6%	6%	6%	6%	7%
GENERACIÓN 2	3%	3%	3%	3%	4%
GENERACIÓN 3	2%	2%	2%	2%	3%
GENERACIÓN 4		1%	1%	1%	2%
GENERACIÓN 5			1%	1%	2%
GENERACIÓN 6				1%	2%

*Para lograr este título: El número requerido de Directores de primera línea debe calificar el mismo mes.

**Para alcanzar Chairman's Club Director: los 12 requerido de Directores de primera línea deben calificar cada mes durante 12 meses consecutivos.

Liderando El Campo

Como Director de AIM y Director Elite, puede ganar generosos bonos de liderazgo cada mes y recibir premios en efectivo cada vez que asciende a un nuevo título o produce un nuevo Director de primera línea.

Bono De Crecimiento Del Director

Este bono de liderazgo mensual le paga basado en su Volumen de Grupo (GV), que es su volumen personal (PV) combinado con sus Clientes Favorecidos, Miembros Mayoristas, Miembros Preferidos y Edificador de Grupos. Para recibir este bono, ingresa al mes como Director y logra un mínimo de 300 PV y un mínimo de 1,500 GV. Puede ganar hasta ocho acciones en el Bono de Crecimiento de Director, aumentando significativamente sus ingresos de AIM. *Nota: Su volumen de grupo (GV) se separa del GV de su patrocinador en el mes en que asciende a Director. Sin embargo, su GV sigue contando para el GV de su patrocinador ese mes para el cálculo de la Bonificación de Crecimiento de Director. El siguiente mes, usted también se vuelve elegible para ganar Bonos de Liderazgo de Director.*

4% DEL BVP GLOBAL DE AIM	
VOLUMEN DEL GRUPO	ACCIONES
1,500 GV	.5 Acción
3,000 GV	1 Acción
4,000 GV	2 Acciones
5,000 GV	3 Acciones
6,000 GV	4 Acciones
7,000 GV	5 Acciones
8,000 GV	6 Acciones
9,000 GV	7 Acciones
10,000 GV	8 Acciones

Bono de Director de Tres Profundidades

Esta bonificación de liderazgo mensual recompensa por desarrollar líderes de línea descendente pagándole en sus Volúmenes de Grupo de Directores separados hasta tres generaciones. Para recibir este bono, ingrese al mes como Director, tenga un mínimo de 300 de Volumen Personal (PV) y un mínimo de 1500 de Volumen de Grupo (GV), y tener uno o más Directores elegibles que ingresaron al mes con el título de Director con un mínimo de 300 PV y 1500 GV. Puede ganar hasta dos acciones en cada uno de sus Directores de primera, segunda y tercera generación. Para recibir la mayor cantidad de acciones, su Volumen de Grupo (o rango de Volumen de Grupo) debe ser igual o mayor que el del Director por el que está recibiendo la bonificación. De lo contrario, las acciones que gane se basarán en el rango de volumen de grupo que alcance.

2% DEL BVP GLOBAL DE AIM	
VOLUMEN DEL GRUPO	ACCIONES
1,500 - 2,999 GV	.5 Acción
3,000 - 4,999 GV	1 Acción
5,000 - 6,999 GV	1.5 Acciones
7,000+ GV	2 Acciones

A partir del 1 de julio de 2022: Se cuenta un máximo de 1,000 de Volumen Personal (PV) en el Volumen de Grupo (GV) para el cálculo de las acciones ganadas en el Bono de Crecimiento de Director y el Bono de Director de Tres Profundidades. Este tope también se aplica al Volumen Personal de los Directores de línea descendente para el cálculo de los Bonos de Tres Profundidades.

Bonificación de Liderazgo de Élite

Este bono de liderazgo mensual lo recompensa por desarrollar una organización profunda y activa. Para calificar para este bono mensual, ingrese el mes con el título élite de AIM Director Star Sapphire o superior y tenga un mínimo de 300 PV y 3,000 GV. Tener dos o más "ramas" (ver "Glosario de Definiciones" en la página 11) con un Volumen Total de Línea Descendente (TDV) de 20,000 por rama. Será recompensado con una bonificación del 1 al 3 por ciento en el Volumen de grupo (GV) de sus Directores de 4.º a 6.º generación, según el título en el que ingrese al mes. Se le pagará al Bono de Liderazgo Elite más alto logrado durante el mes.

20,000 TDV RAMAS	BONO	STAR SAPPHIRE DIRECTOR	ROYAL EMERALD DIRECTOR	BLUE DIAMOND DIRECTOR	CHAIRMAN'S CLUB DIRECTOR
2 RAMAS	1%	GEN 4	GEN 4, 5	GEN 4, 5, 6	GEN 4, 5, 6
4 RAMAS	2%	GEN 4	GEN 4, 5	GEN 4, 5, 6	GEN 4, 5, 6
6 RAMAS	3%	GEN 4	GEN 4, 5	GEN 4, 5, 6	GEN 4, 5, 6

Premio a la Promoción de Directores

¡Cuando asciende a Director o a un título de Director Elite, AIM lo recompensa con un Premio de Promoción de Director de hasta **\$ 5,000 USD!** Para recibir este premio, haga un pedido calificado mensual de 150 VP o más durante el mes de la promoción de su título.

PROMOCIÓN DE TÍTULO	PREMIO
DIRECTOR	\$350 USD
STAR SAPPHIRE DIRECTOR	\$500 USD
ROYAL EMERALD DIRECTOR	\$750 USD
BLUE DIAMOND DIRECTOR	\$1,000 USD
CHAIRMAN'S CLUB DIRECTOR	\$5,000 USD

Bono de Director que se Separa

El Bono de Director que se Separa es un premio especial único en efectivo que te recompensa a ti, el patrocinador, por producir una nueva primera línea, 1ra generación Director. En el mes en que su miembro de primera línea asciende a AIM Director, su volumen todavía cuenta para su Volumen de Grupo (GV) para el cálculo de su Bono de Crecimiento de Director. El próximo mes, puede ganar un Bono de Director que se Separa de **\$250 USD**. Para recibir este premio, ingrese el mes como Director. Usted y su Director deben calificar con un mínimo 150 de Volumen Personal (PV) tanto en el mes en que el nuevo Director "se separa" y el mes siguiente.

Promoviendo su negocio de AIM

Como cualquier esfuerzo empresarial, invertir tiempo y esfuerzo para publicitar su distribución independiente es una parte vital del crecimiento. Estos son algunos pasos que puede seguir para promocionar su negocio AIM.



El Toque Personal

Desde el inicio de AIM, la forma principal en que los miembros construyeron sus negocios ha sido a través del mercadeo de boca en boca, la plataforma original de redes sociales. Compartiendo información acerca de AIM nutrición con personas siempre será el toque personal que funcione en la inscripción de nuevos Miembros y Clientes.



MyAIMStore

Crea tu un sitio web personal MyAIMStore GRATIS para lanzar su negocio en línea, lo que le permite contar con una plataforma mundial para compartir sus conocimientos sobre los productos AIM y sus beneficios. Compras realizadas a través de su MyAIMStore contribuye al crecimiento de su línea descendente, lo que puede generar ingresos adicionales en el pago de comisiones.



Medios Sociales

Facebook, Twitter e Instagram son ejemplos de plataformas exitosas de medios sociales que pueden conectarlo con clientes en todo el mundo. Ser creativo y publique a menudo para crear seguidores y me gusta. Vincule sus cuentas de medios sociales a su MyAIMStore. Y use o comparta las publicaciones que ve en las páginas de medios sociales de The AIM Companies.



Publicidad Impresa

Utilice volantes, anuncios, letreros y tarjetas de presentación para ayudar a las personas a obtener más información sobre su negocio, eventos locales y ferias de salud con MyAIMStore, y en periódicos y revistas. Utilice un código QR en toda la publicidad impresa que se vincule a su MyAIMStore, donde los visitantes pueden obtener más información y realizar pedidos de productos.



Panel de AIM

Analice y mida su negocio de AIM utilizando las distintas métricas ubicadas en su pane después de iniciar sesión en theaimcompanies.com. Planifique su progreso hacia su próximo título de comisión o vea qué tan cerca está de ganar sus comisiones. Supervise el historial de pedidos para realizar un seguimiento y lograr un objetivo planifique con su línea descendente.

Cada paso que das para promover tu AIM negocio crea el potencial para el crecimiento.

GLOSARIO DE DEFINICIONES

Separarse - Un miembro en su línea descendente organización que ha ascendido a AIM Director o superior. Aunque una línea descendente El director sigue siendo una parte muy importante de su organización, sus compras y la las compras de su línea descendente no se registran en su Volumen de Grupo en el mes siguiente su ascenso a Director y posteriormente.

Ciente - Una persona con una Cuenta de cliente de AIM, también llamada Cliente favorecido. Los clientes reciben precios especiales para clientes y gane recompensas de fidelidad del cliente en sus compras, pero no pueden recibir descuentos por volumen, patrocinar a otros o participar en el Plan de ingresos para ganar comisiones, bonos y premios.

Directores Élite - Directores que promueven a los cuatro primeros títulos en el Plan de Ingresos: Star Sapphire, Royal Emerald, Blue Diamond, y Chairman's Club. Conseguir los tres primeros títulos élite, acumulan el número mínimo requerido de primera línea, Directores de 1ª Generación que ingresan al mes como Directores y calificar en el mismo mes comercial. Para lograr el Título de Chairman's Club, acumular al menos 12 primera línea, Directores de primera generación que ingresan el mes como Directores y calificar cada mes durante 12 meses consecutivos.

Primera línea - Miembros que usted personalmente patrocinador en su primer nivel o generación. Se le pagan comisiones basadas en el Grupo Volúmenes de sus miembros de primera línea a continuación el título de Director. Una vez que alguien en su primera línea asciende a Director, se convierten un director de primera línea, también conocido como su Director "separado" de 1ª Generación.

Generaciones - Similar a los niveles (ver definición), las generaciones se distinguen de los niveles con el propósito de calcular comisiones con precisión. Cuando los miembros en su línea descendente ascienden a Director, ellos "separarse" y su volumen de grupo se registra por separado de su grupo Volumen.

Bonos de Liderazgo - Adicionales compensación por cumplir con requisitos de bonificación específicos.

Rama - Todos los Miembros en toda la organización de su Director de 1ra Generación a través de cada generación.

Niveles - Se refiere a cuántas membresías hay entre usted y otro Miembro en tu red. Alguien personalmente patrocinado por usted se conoce como su "primera nivel." Si esa persona asciende al título de Director, se les conoce como su "primera generación." Un miembro patrocinado por su El miembro de primer nivel o generación es de segundo nivel o segunda generación para usted.

Miembro - Una persona que se une con una membresía de AIM. Los miembros de AIM pueden patrocinar a otros y ganar comisiones, bonos y premios en efectivo en el Plan de Ingresos. Además, los miembros reciben los mejores precios y descuentos por volumen en pedidos más grandes.

Orden de Calificación Mensual - El mínimo volumen personal mensual (PV) requerido para calificar para comisiones regulares en su línea descendente Debe calificar en el más alto título que consigas durante el mes.

Patrocinio - Registrarse personalmente o inscribir a alguien como miembro de AIM o Cliente.

Volumen Total de Línea Descendente (TDV) - Todos el organización a través de cada generación.

Línea ascendente - Miembros que se unieron a AIM antes de usted y es parte de la línea o grupo de Miembros de AIM a través de los cuales se convirtió un miembro.

"Detener el marketing para ahorrar el dinero es como detener tu mira para ahorrar tiempo."

-Henry Ford



La Diferencia de AIM

Desde 1982, las empresas de AIM ha entregado consistentemente alimentos saludables, productos nutricionales de alta calidad. Junto con los miembros de AIM, nuestra misión es continuar mejorando la vida de las personas a través de la salud y la libre empresa como viajamos con confianza hacia el futuro.

Vea la diferencia que una membresía de AIM puede hacer en su vida y en la vida de las personas con las que comparte. Estos son algunos puntos destacados:

- ✓ Los productos de AIM están totalmente garantizados
- ✓ Línea gratuita y pedidos en línea con un soporte amigable
- ✓ La membresía inicial cuesta solo \$ 20: reciba una renovación de membresía gratuita cada año con un mínimo en compras personales
- ✓ Los miembros reciben envío gratis con su primer pedido de productos de \$100 o más, y ahorre siempre un 50 % en el método de envío estándar
- ✓ Reciba un sitio web personalizado para miembros de myAIMstore - GRATIS
- ✓ Inversión mínima para comenzar su propio negocio de AIM en el hogar
- ✓ Trabaje desde casa a su propio ritmo y conveniencia, construyendo un medio tiempo o negocio de tiempo completo
- ✓ Opciones de miembros de AIM y Clientes de AIM para realizar pedidos directos
- ✓ Gastos mínimos en comparación con los negocios tradicionales
- ✓ Desarrolle un negocio que produzca incluso cuando se tome un tiempo libre
- ✓ Establezca un legado que sea transferible a su familia o a una organización benéfica
- ✓ Oportunidades de creación de negocios internacionales
- ✓ Gane comisiones de varios niveles de profundidad e infinitamente amplias, incluso en Miembros del mismo título
- ✓ Generosas comisiones, bonos de liderazgo y premios en efectivo
- ✓ Promociones de títulos que son retroactivas al primer día del mes
- ✓ Títulos permanentes: nunca será degradado si renueva anualmente
- ✓ Requisitos de calificación de comisión baja y compresión a todos los niveles